

Est une manière
d'organiser son relationnel
et non un job à temps
plein

La dérive est vite là -Il est
flatteur d'être sollicité
invité et de se rendre à
bcp de manifestations
Je reste maître de mon
temps, je choisis et
j'apprends à décliner
courtoisement



Ton networking
m'impressionne

!!

RECOLTER en **MINI** de TEMPS **MAXI** de CONTACTS-INFOS



Préparer son discours de présentation

AVANT

L' apprendre par cœur ou presque

Avantage :

même si plus tard vous ne vous souvenez plus ce que vous avez délivré comme info vous concernant vous savez que, à quelque chose près, ce sera votre texte appris par cœur !

Qu'est ce que je note ?

Job

la particularité qui n'est pas indiquée sur la carte de visite ou sous entendu par elle

les « éléments » du parcours »
particuliers décalés par rapport au circuit classique que interlocuteur vous dit

hobby sport associations
dans lesquels il avoue s'éclater

Marié, enfants etc

Je note tout
ce que
je ne pourrai pas
déduire
de la carte de visite

Réseau = ART de DIRE

NON

Etre réseau ne veut pas dire :
dire oui à tout et à tous

Je reste maître de
mon temps, je
choisis et
j'apprends à
décliner
courtoisement



Si chose dite
=
Alors la chose
doit être faite

Ne pas s'engager à donner info, contact, ou quoi que ce soit si vous n'êtes pas certain d'avoir le temps de la faire
Même si vous en avez les moyens ou la compétence

Relance : oui mais attention

Car votre interlocuteur a dans le feu de la soirée pris des engagements mais il ne pourra souvent pas les tenir...

Insister le mettrait en porte à faux et il risque de vous recevoir « parce qu'il le faut » donc vous perdrez votre temps



ASTUCE

Echanger les cartes dès le début du contact pour prendre la carte de votre interlocuteur la retourner et écrire au dos

Remercier par un email ou une carte postale pour toute action un peu impliquante de votre interlocuteur

Attention

tendance à toujours demander aux mêmes parce qu'ils sont sympas ouverts et généreux, disponibles...

Etre sélectif

Ce soir environ 25 contacts

100 contacts à entretenir
c'est un nombre déjà énorme
50 sont le cœur
25 sont le cercle privilégié

Une fois entraîné :

300 contacts
100 cœur
50 privilégié



Envoyer articles ou infos pouvant intéresser

COURTOISIE
=
ENGRAIS
recommandé

Le Réseau est vivant ,
il doit être rapide, mobile, pratique, à jour
Le dépoussiérer est utile

Au retour avant de classer : mettre la date, le lieu et les liens qui vous ont amené à la rencontre



Mettre les cartes dans une boîte avec un tri **simple**

Genre : « Peut servir immédiatement » et « a priori peu de points communs à ce jour »

Noter comment se sont enchaînés les contacts

Le fils de Machin chose l
lui-même rencontré
au club de foot
de fils aîné



Une fois par an

Contacter tout son réseau

Choisir une info à transmettre

Nouvelle adresse, promotion

Vœux etc